

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

ミライの「はたらく」を、明るくする。はたらく人々の成長を実感する瞬間を増やすことで実現

LMS市場規模
519億ドル

市場成長率
18.6%

国内LMS市場規模
2834億円

② 中長期の経営戦略

1. HCMプラットフォーム提供

大企業の複雑な組織構造に対応したHCMプラットフォームを競争的価格で提供。プラットフォーム上のサービス充実で高い収益性を実現

2. オンライン英会話サービス

HCMクラウドの受講管理機能を活用し学習塾市場向けにオンライン英会話を提供。eラーニングコンテンツやオンライン個別指導で収益性向上

③ 対処すべき課題

① 人材確保

- ・優秀なIT技術者の確保が困難。フラットな組織設計と権限移譲で対応
- ・クロスファンクショナルチーム参与で開発意欲を高める
- ・BI、AI等最先端技術の開発を推進

② 開発優先順位の明確化

- ・利用企業増加やコンテンツ多様化に伴う機能追加要望が急増
- ・ミライ構想チーム月次検討と経営会議承認で優先順位を明確化

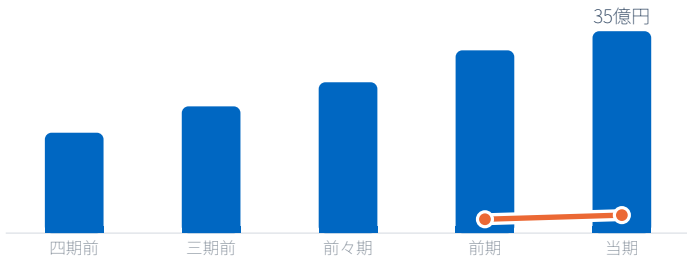
③ 為替変動への対応

- ・フィリピン講師センターからの講師提供で為替変動の影響が発生
- ・販売価格変更等で為替変動の影響を軽微に抑制

面接で使えるポイント

- ・世界LMS市場は年18.6%成長が予測される中、日本市場2834億円の潜在需要に対応する事業展開
- ・フラットな組織設計と権限移譲、クロスファンクショナルチーム参与で優秀なIT技術者を惹きつけ
- ・HCMプラットフォームを活用し働き方改革や労働生産性向上に貢献する人材開発を実現

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
35億円営業利益率
8.9%財務健康度
57点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 36.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
498万円平均年齢
37.8歳平均勤続
4.0年女性管理職
6.7%男性育休
100.0%

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

