

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

テクノロジーで世界中の人々を幸せに。AIアルゴリズムにより顧客の課題を解決し、強みを持って進化し続ける企業を目指す。

AIビジネス市場規模
1兆9,787億円

AI人材需給ギャップ
8.8万人

② 中長期の経営戦略

1. AIソリューション事業の成長強化

リカーリング型顧客と通常顧客で異なるアプローチを実行。月次稼働人員数と1稼働人員あたりの平均粗利を最大化。

3. 通常顧客向けアプローチ

成功事例を活用した案件獲得強化と若手社員増員・教育による活動量・受注量増加を推進。

2. AI人材データベースの拡充

フリーランス中心の独自AI人材データベースを活用し、多様な顧客ニーズに対応。データベース拡大で競争優位を確保。

4. リカーリング型顧客向けアプローチ

既存顧客内の複数プロジェクト稼働と他部署開拓による横展開。採用数制御と営業専念で受注増を実現。

③ 対処すべき課題

① 最先端AI技術への対応

- ・技術革新が急速に進むAI領域で優位性を維持する体制構築

② AI人材の継続的確保

- ・IT人材全体の1.3%に過ぎないAI人材を確保・育成
- ・BIGDATA NAVIなどのプラットフォーム活用による人材データベース拡大

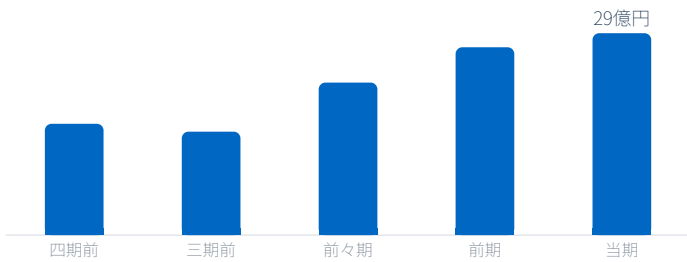
③ 情報セキュリティと内部管理

- ・顧客案件データ・人材登録データの機密性・個人情報管理を強化
- ・ISO27001認証取得後も社内教育継続による情報管理体制の徹底

面接で使えるポイント

- ・国内AIビジネス市場が2021年の1兆1,608億円から2027年に1兆9,787億円へ成長する中での事業展開に参加でき…
- ・フリーランス中心の独自AI人材データベースを活用し、競合他社との差別化を実現する仕組み
- ・リカーリング型顧客との継続的な取引拡大により、粘着性の高い収益基盤を構築

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
71点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 38.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
485万円平均年齢
34.9歳平均勤続
2.6年

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

