

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営理念

『心』のこもった接客、一流のサービス、最適な情報を提供し、お客様から信頼を得る。会社の発展と社員の幸福の実現を目指す。

2 中長期の経営戦略

1. セキュリティ事業の成長牽引

AIを活用した画像解析ソリューション、遠隔管理システムなど、防犯カメラの新たな可能性を追求し市場拡大を牽引

2. 人財の確保と育成

成長ドライバーである人財確保に取り組み、集合研修やオンライン研修等の育成環境整備、スキルアップやマネジメント教育を推進

3. 営業拠点の増強

営業拠点増強、店舗増設、効率的な接客フローの追求により事業規模を拡大

4. Safe City実現への施設投資

セキュリティ事業における商品倉庫兼実験・研究施設の建設を計画し、安心・安全・便利に暮らせる未来の街を実現

3 対処すべき課題

① コンプライアンス体制強化

- ・ルール遵守体制の強化：代表取締役からの継続的発信、研修実施、人事評価への組み込み
- ・情報収集体制拡充：定期的アンケート、内部通報制度の周知・運用検証
- ・取締役による関連当事者取引及び利益相反取引のガバナンス強化

② 成長率確保と市場対応

- ・AI画像解析技術の応用：ディープラーニング技術の応用、実証実験を重ね実効性高いデータ蓄積
- ・他社との差別化によるシェア確保と持続的成長への繋結

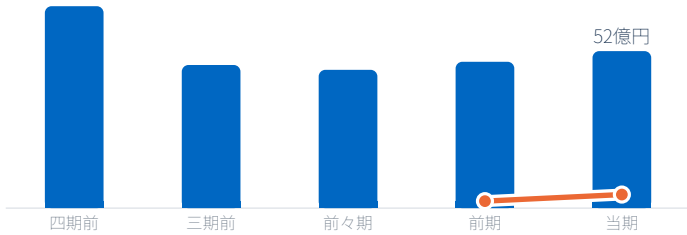
③ 収益率向上と人財確保

- ・調達コスト最適化：調達スケジュール見直し、合理的在庫管理に基づいた仕入
- ・オリジナル商品充実：D'SSブランドの充実化、コスト意識徹底
- ・店舗運営効率化：予約制推進による効率的人員配置、来店体験向上

面接で使えるポイント

- ・セキュリティ事業をAI画像解析で差別化し、防犯カメラの新たな可能性を追求している
- ・Safe City実現に向けた商品倉庫兼実験・研究施設建設により、社会課題解決に貢献
- ・DX化推進と『1人ひとりが、センターで輝ける企業へ』という企業風土で、人を成長の中心に据えた経営を実践

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
52億円営業利益率
8.7%財務健康度
32点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 33.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
414万円平均年齢
33.0歳平均勤続
5.9年

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

