

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

工学的手法をビジネスや社会の現場に適用し、顧客の情報戦略策定と効率的情報化投資を支援し、社会全体の高度情報化に基づく価値創出に寄与する。

エンジニア数
763人

離職率
5.5%

② 中長期の経営戦略

1. 顧客企業のシステム内製化パートナーシ…

クラウド、AI、ロボティクス、教育、モビリティ・オートメーション技術を磨き、顧客企業のDX内製化をサポート

3. 技術的特徴を持つビジネス育成

モノづくりとITの融合を推進。特にAIロボティクス事業の競争力強化を戦略的に位置づけ投資加速

2. 対象ビジネスの上流化

企画・設計段階から深く関与し、高付加価値なソリューション提供で顧客企業のビジネス進化を支援

4. 規模拡大と高利益体質転換

技術蓄積による高品質化・短納期化で高利益体質を目指す。M&Aなどで企業規模を拡大

③ 対処すべき課題

① 既存ビジネスの取捨選択

- ・ 拡大・強化すべき事業と撤退すべき事業を適時適切に判断

② 新規事業の開発・育成

- ・ 技術移り変わりに対応し、新技術を吸収して既存事業に反映
- ・ 経営層による新技術の正確な理解と適切な投資実行

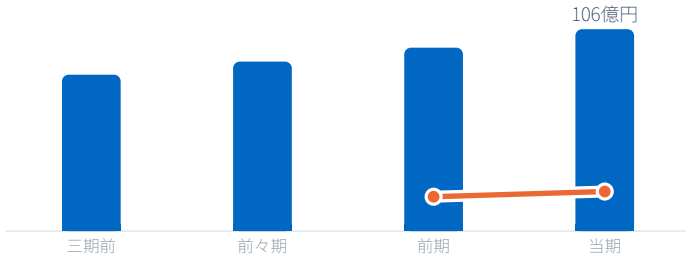
③ 人材確保・育成と高付加価値化

- ・ 優秀な技術者の確保・育成・定着を通じた専門家集団形成
- ・ 新卒採用とゼロからの育成に注力
- ・ 景気動向に左右されにくい高付加価値分野へのシフト

面接で使えるポイント

- ・ AIソフトウェア工学とロボット工学の両技術で、顧客企業のDX内製化を支援する豆蔵の競争優位性
- ・ 2025年3月期のエンジニア数763人、離職率5.5%という実績に示される人材戦略の成功
- ・ 2025～2027年度の中期経営計画における量的・質的利益成長と、プライム受注比率向上による収益性強化

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
106億円営業利益率
19.6%財務健康度
87点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 60.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
846万円平均年齢
47.2歳平均勤続
3.6年

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

